

# الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ لِشَعِيرَةِ الْأَضْحِيَّةِ

\* وجдан عبد الله السودي

تاریخ قبول البحث: ٦/٦/٢٠٢٤ م

تاریخ وصول البحث: ١٧/٣/٢٠٢٤ م

## ملخص البحث

يهدف البحث إلى توضيح مدى تأثير الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ للْأَضْحِيَّةِ الواردة في النصوص الشرعية على سلوك الأفراد، والربط بين الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ والأَضْحِيَّة من خلال النصوص الشرعية، كما اعتمد البحث المنهج الوصفي التحليلي الذي يعتمد على الوصف والملاحظة، وذلك عند عرضنا لمفهوم الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ، وبيان أهميته في توجيه الأفراد نحو الوجهة المطلوبة.

وتوصل البحث إلى أن أحد المبادئ الإسلامية هو مبدأ الإرشاد السلوكي الذي يعتمد على أحكام الشريعة الإسلامية في توجيه سلوك الأفراد من خلال التحفizات السلوكية الموجودة في القرآن والسنة النبوية التي تضبط سلوك الأفراد، وتحفزهم على القيام ببعض السلوكيات المحمودة، والابتعاد عن بعض السلوكيات المذمومة التي تُعبر سياسات كلية وإجرائية تتعلق بحياة المسلمين كافة.

والهدف من إنشاء وحدات الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ للأَضْحِيَّة هو توعية الأفراد بأهمية الأَضْحِيَّة، والالتزام بتطبيق المتطلبات الشرعية، وتنمية الوازع الديني في نفوس الأفراد لإعادة علاقات التواصل بين أفراد المجتمع.

وتكمّن القيمة العلمية للبحث في تقديم رؤية شرعية للوَكْرُ السُّلُوكِيُّ في الاقتصاد الإسلامي وأسبقية الشريعة الإسلامية بالإشارة إليه، وفي الكشف عن بعض التحفizات السلوكية في بعض النصوص الشرعية المتعلقة بالأَضْحِيَّة، وأهمية إنشاء وحدات وكرٍ سلوكيٍ مختصة بشعيرة الأَضْحِيَّة.

**الكلمات المفتاحية:** الاقتصاد السلوكي، الوَكْرُ السُّلُوكِيُّ، الأَضْحِيَّة.



# “Behavioral Nudging for the Ritual of Sacrifice”

By: Wijdan Abdullah Al-Sudi

## Abstract

The research aims to clarify the extent to which the behavioral centers of the victim contained in the sharia texts affect the behaviour of individuals and link the behavioral centers with the victim through the sharia texts and the research also adopted the analytical descriptive approach based on description and observation. This is when we present the concept of behavioral centre and demonstrate its importance in guiding individuals towards the desired destination. The research found that one of the Islamic principles is the principle of behavioral guidance based on the provisions of Islamic sharia law in guiding the behaviour of individuals through behavioral stimuli found in the Koran and the Prophet's Sunnah that regulate the behaviour of individuals and motivate them to undertake some laudable behaviors and to move away from certain atrocious behaviors that are considered as holistic and procedural policies relating to the lives of all MusLims. The aim of the establishment of the victim's behavioral center units is to sensitize individuals about the importance of sacrifice and the obligation to apply the legitimate requirements and develop religious consciousness in individuals to restore relationships between members of society and the scientific value of the research is to provide a legitimate view of the behavioural centres in the Islamic economy and the primacy of Islamic law by reference and to disclose some behavioral stimuli in some sharia texts relating to the victim and the importance of establishing units and treasuring the behavioral units specialized in Shayra al-Adha.

**Keywords:** Behavioral Economics, Behavioral Center, Sacrifice.

## المقدمة

الحمد لله رب العالمين، والصلوة والسلام على سيدنا محمد، وعلى آله وصحبه  
أجمعين.

وبعد،

في عام ٢٠٠٨ قدم الأستاذ كاس سنشتاين بجامعة هارفارد، والأستاذ ريتشارد ثالر بجامعة شيكاغو مفهوم الوكرز السلوكي للعالم، كعلم جديد وفرع من فروع الاقتصاد يجمع بين علم الاقتصاد وعلم النفس، يعطي الأفراد ترغيباً لاتخاذ قرار معين دون الآخر، فهو جانب من جوانب هندسة الاختيار التي تغير سلوك الأشخاص بطريقه يمكن التنبؤ بها دون حظر أي خيارات، فهو مجرد تدخل يوجه الأفراد بلطاف نحو السلوك المطلوب، وقد اعتبر الوكرز وسيلة جيدة وفعالة لمحاولة التأثير على سلوك الناس للحصول على رد الفعل المطلوب، ويمكن تطبيقه على كل جانب من جوانب الحياة.

بالرغم من أن مصطلح الوكرز السلوكي حديث النشأة إلا أن الاقتصاد الإسلامي كان رائداً في تطوير البنية الأولى للسلوك الاقتصادي، بتوفير بنية الاختيار الطوعية لحدث الأشخاص على الأعمال الخيرية دون إجبارهم على ذلك، من خلال دمج العوامل النفسية بالسلوك الاقتصادي، وقد ظهر ذلك من خلال التحفيزات السلوكية في الآيات والأحاديث التي أثرت على سلوك الأفراد، ووجهتهم للسلوك الرشيد، سواء كان الأمر يتعلق بصفاتهم أو مواردهم المالية، أو حتى البيئة التي يعيشون فيها، أبرزها الأضحية، وهي شعيرة عظيمة من شعائر الإسلام التي تبرز فيها الخصوصية للمسلمين، واستخدام الوكرز السلوكي في توجيهه وترشيد السلوك الاقتصادي من خلال النصوص الشرعية ومقاصدها يعزز بيان أهمية الأضحية، مما سيكون له الأثر الكبير في تعظيم هذه الشعيرة في نفوس الأفراد.

### أهداف البحث:

بيان علاقة الاقتصاد الإسلامي بمصطلح الوكرز السلوكي، وتوضيح مدى تأثير الوكرز السلوكي للأضحية الواردة في النصوص الشرعية على سلوك الأفراد، والربط بين الوكرز السلوكي والأضحية من خلال النصوص الشرعية.

## **أهمية البحث:**

بيان أهمية شعيرة الأضحية كشعيرة من شعائر الإسلام تعمل على تقوية صلة العبد بربه، كما تُعيّد للمجتمع التكافل الاجتماعي، وذكر الآيات والأحاديث النبوية التي تحدث عن الأضحية، وتُبيّن مكانتها المتميزة، وتوضيح أن الوكرز السلوكي كأداة تهدف إلى التأثير على سلوك الأفراد من خلال التعزيز الإيجابي والاقتراحات غير المباشرة، التي تؤكّد أن التغييرات الطفيفة وغير المباشرة وسائل فعالة للتغيير سلوك الأفراد واتخاذ القرارات.

## **مشكلة البحث:**

يعتبر الوكرز السلوكي من أهم المواضيع المثاررة على الساحة العالمية من حيث التنظير والتطبيق، فهو يُعبّر عن تداخل رؤى علم الاقتصاد وعلم النفس، لذلك فهو يركّز على دراسة البُعد السلوكي للأفراد عند تحديد اختياراتهم، والسعى بصورة غير مباشرة لتوجيه السلوك البشري نحو الخيارات الأفضل من خلال إعادة هندسة الاختيار، وتأثيرها في عملية صنع القرار.

## **أسئلة الدراسة:**

- ما مدى تأثير الوكرز السلوكي على قرارات الأفراد في الاقتصاد الوضعي والإسلامي؟

وتتفرّع منه الأسئلة التالية:

- ما علاقَة الوكرز السلوكي بالاقتصاد السلوكي والاقتصاد الإسلامي؟

- ما أثر الوكرز السلوكي للأضحية الوارد في النصوص الشرعية على سلوك الأفراد؟

## **منهجية الدراسة:**

المنهج الوصفي التحليلي الذي يعتمد على الوصف والملاحظة، ثم تشخيص الوصف لتسهيل عملية التحليل والوصول إلى التائج المرجوة، وذلك عند عرضنا لمفهوم الوكرز السلوكي، وبيان أهميته في توجيه الأفراد نحو الوجهة المطلوبة.

## **الدراسات السابقة:**

- دراسة (الأفندي)، ٢٠١٩م: مقولات الاقتصاد السلوكي وعلاقتها بالاقتصاد التقليدي مع إشارة إلى الاقتصاد الإسلامي.

هدفت الدراسة<sup>٦</sup> إلى بيان مفهوم وطبيعة الاقتصاد السلوكي، وتحليل طبيعة العلاقة بين الاقتصاد السلوكي<sup>٧</sup> وعلم الاقتصاد الوصعي وتقدير مستوى التقارب بينهما، كما هدفت إلى جعل علم الاقتصاد علماً إنسانياً، من خلال تقديم إيماءات بسقوط المقولات التي روجت لفصل علم الاقتصاد عن الأخلاق، واعتمدت الدراسة<sup>٨</sup> المنهج الوصفي القائم على التحليل، كما خلصت الدراسة إلى أن الاقتصاد السلوكي مدرسة<sup>٩</sup> جديدة في علم الاقتصاد تقوم على دمج علم النفس في علم الاقتصاد؛ لتقديم فهماً أفضل لتصيرفات الأفراد الاقتصادية العقلية، وبالتالي فإنها تمثل مساراً تطويرياً لعلم الاقتصاد، وتعديلاً ثورياً وتحليلياً لنتائج السياسة العامة، وأن الاقتصاد السلوكي جسرٌ جديدٌ للتواصل بين الاقتصاد المعاصر والاقتصاد الإسلامي، وله دور في جوانب كثيرة من قواعد التصirفات الاقتصادية للفرد والمجتمع، وأوصت الدراسة بضرورة إجراء مزيد من الدراسات حول جوانب وطبيعة العلاقة بين الاقتصاد السلوكي والاقتصاد الإسلامي.

- دراسة (عاصي والإبراهيم)، ٢٠١٩م: دور الإسلام في إثراء المحفزات الإدارية (دراسة تأصيلية، تحليلية).

هدفت الدراسة<sup>١٠</sup> لبيان حقيقة المحفزات في علم الإدارة، ومن ثم تأصيل حقيقة المحفزات الإدارية في الشريعة الإسلامية، وبيان سبق الشريعة في إرساء قواعدها للبشرية، وكشف الأسس التي اعتمدها القرآن فيها، والأساليب التي انتهجها الرسول في نهضة الأمة، واعتمدت الدراسة<sup>١١</sup> على المنهج العلمي القائم على الجمع والتحليل لما أمكن الاطلاع عليه من المصادر الأصلية والمراجع الحديثة، من أجل استنباط أهم النتائج الموضحة لحقيقة المحفزات الإدارية ودورها في الشريعة الإسلامية، وخلصت الدراسة إلى أن المحفزات كنظام تربوي تتبئه العلم الإداري لأهميته حديثاً، وأن الشريعة الإسلامية قد سبقت في كشف أسرار هذا المنهج الرياني، كما أبرزت أهمية المحفزات في كونها أسباباً ودوافع للنفس والسلوك نحو تحقيق الغايات والمصالح.

- دراسة (الحنطي)، ٢٠٢٠م: السلوك الاقتصادي وعلاقته بالمصارف الإسلامية.

هدفت الدراسة<sup>١٢</sup> إلى التعريف بمفهوم الاقتصاد السلوكي وقواعده وأهميته في الحياة المعاصرة من منظور إسلامي، ثم تطرق إلى حقيقة التمويل في المصارف الإسلامية وأقسامه، والأسس والقواعد للسلوكيات الاقتصادية في المصارف الإسلامية، وسلوكيات الموظف في المصارف الإسلامية، والتحديات التي تواجه المصارف الإسلامية لترسيخ

الأخلاق، والحلول المقترنة لتنمية السلوك الاقتصادي المصرفي الإسلامي، وخلصت الدراسة إلى أن الاقتصاد الإسلامي راعي السلوكيات الاقتصادية لدى الأفراد في جميع المجالات والاختصاصات.

- دراسة (الدويري وعبادة)، ٢٠١٢م: الاقتصاد السلوكي بين النظرية والتطبيق، تقدير اقتصادي إسلامي.

هدفت هذه الدراسة إلى بيان مفهوم الاقتصاد السلوكي، وعلاقته بعلم النفس والاجتماع وغيرهما من العلوم، وتوضيح أهم الجوانب النظرية والعملية له في إطار السياسات العامة للدول، وعلاقته بالاقتصاد الإسلامي، وسبل استفادة المؤسسات المالية الإسلامية من الاقتصاد السلوكي؛ إذ يعد اليوم واحداً من أكثر المدارس الاقتصادية الحديثة تأثيراً في مجال الاقتصاد، وصنع السياسات العامة سعياً نحو تحقيق التنمية المحلية، ومن المتوقع أن يُسهم الاقتصاد السلوكي بفاعلية في الاقتصاد والتمويل الإسلامي، وقد توصلت الدراسة إلى أن مجال الاقتصاد السلوكي خصب لاستفادة المؤسسات المالية الإسلامية بشكل عام، ومن ذلك إعادة توجيه سلوك المتعاملين المصرفي، ودخول الأفراد جميعهم في خدمات المصارف الإسلامية «التمويل المالي» والتمويل السلوكي، وأوصت الدراسة بضرورة نشر الوعي المجتمعي بأهمية الوكز السلوكي في تحسين مستوى معيشتهم، وحل مشاكل الدولة الاقتصادية عبر وسائل الإعلام والمؤتمرات والورش والجهود البحثية، وأوصت كذلك بضرورة الاستفادة من التجارب الدولية في الوكز السلوكي، وإجراء المزيد من الدراسات حول الاقتصاد السلوكي، وإمكانية تعديمه على المؤسسات المالية الإسلامية.

- دراسة (ضيف الله والرفاعي)، ٢٠٢٣م: الوكز الاقتصادي.

هدفت هذه الدراسة إلى التعريف بالوكز الاقتصادي، وأهم المبادئ التي تقوم عليها نظرية الوكز الاقتصادي، خاصةً فيما يتعلق بالمبادئ التي يقوم عليها الاقتصاد السلوكي، ثم يعرض تجارب بعض الدول العربية في الاستفادة من تطبيقات الوكز السلوكي في دعم سياساتها العامة، واتخاذ القرارات المؤسسية، وتنمية قطاعات المجتمع، وتعزيز قيم وثقافة التسامح والأُخْوَة الإنسانية، وتحقيق الرفاه والسعادة والعيش الكريم، وخلصت الدراسة إلى أن الوكز السلوكي أحد الآليات الهامة لتطبيق مفاهيم الاقتصاد السلوكي، فهو جانب من جوانب إعادة تشكيل بنية الاختيار التي تغير سلوك الأشخاص بطريقة يمكن التنبؤ بها دون حظر، كما خلصت إلى أن استخدام أساليب الاقتصاد السلوكي في صياغة السياسات

العامة، التي تستند للسلوك الفعلي للأفراد هي طرق جدّية للتفكير ولتنظيم السياسات العامة القائمة على دراسة سلوك الأفراد، وأن تجارب الدول في تطبيق الوكز السلوكي كانت تجارب رائدة، وأوصت الدراسة بضرورة وضع الضوابط والمعايير للتدخلات السلوكية بما يحقق الرفاه والعدالة البشرية، وأوصت بإضافة مقرر دراسيٍ عن الاقتصاد السلوكي ضمن المقررات الدراسية التي في المرحلة الثانوية، أو تدرس لطلبة البكالوريوس بكليات الشريعة والقانون وغيرها.

### **ما يميز الدراسة:**

تمييز هذه الدراسةُ عن الدراسات السابقة بالكشف عن التحفيزات السلوكية في النصوص الشرعية المتعلقة بالأضحية، وأهمية إنشاء وحدات وكز سلوكية مختصة بشعيرة الأضحية تقوم بتوعية الأفراد بأهمية الأضحية.

### **خطة الدراسة:**

تم تقسيم البحث إلى مبحثين، تناول المبحث الأول: مفهوم ونشأة الوكز السلوكيّ، والفرق بين الاقتصاد السلوكي والوكز السلوكي والتحفيزات في الاقتصاد الإسلامي، أما المبحث الثاني تناول الوكز السلوكي في النصوص الشرعية للأضحية، ومقترح وحدة الوكز السلوكية.



## المبحث الأول الوكز السلوكي والاقتصاد الإسلامي

### المطلب الأول: نشأة ومفهوم الوكرز السلوكي أولاً: نشأة الوكرز السلوكي

تنسب نظرية الوكرز «Nudge» للعالم دانيال كاهنمان، وهو عالم متخصص في علم النفس والاقتصاد السلوكي، والعالم ناثان تفر斯基 وهو أيضاً عالم نفس متخصص في دراسة علم الاقتصاد السلوكي والاستدلال، وهو مشارك مع دانيال كاهنمان في «نظرية الاحتمالات»، التي ظهرت لأول مرة عام ١٩٧٩م، فقد كتب كاهنمان وتفر斯基 ورقاً عن نظرية الاحتمالات التي وصفت بأنها مساعدة مهمة بشكل أساسي في فهم التفكير البشري وصنع القرار، لا سيما في علم الاقتصاد السلوكي<sup>(١)</sup>، وقبل منح جائزة نوبل للاقتصاد في عام ٢٠٠٢م لعملهما (نظرية الاحتمالات) توفي تفر斯基، ويبدو أن هذا قد قلل من الاعتراف الشعبي بمساهمته في نظرية الوكرز<sup>(٢)</sup>.

كاهنمان وتفر斯基 قدما اختراقاً مفاهيمياً من خلال «نظرية الاحتمالات»، وهي نظرية اقتصادية سلوكية تصف الطريقة التي يختار بها الناس من البديل المحتملة التي تنطوي على المخاطر، أي اختيار الأفراد من البديل المحتملة التي تتضمن نوعاً من الخطير<sup>(٣)</sup>، وبهذا الطرح لنظرية الاحتمالات فقد شقّا طريقاً جديداً يخالف النظرية الاقتصادية الكلاسيكية «نظرية الرشد الاقتصادي»<sup>(٤)</sup>.

وتهدف نظرية الاحتمالات إلى شرح الخيارات الاقتصادية غير العقلانية للإنسان، التي تعتبر واحدة من الأعمال المؤثرة في الاقتصاد السلوكي، وهكذا شكلت نظرية الاحتمالات جنباً إلى جنب مع الأعمال الاستدلالية الأخرى لكاهنمان وتفر斯基 جزءاً كبيراً من تطوير نظرية ثالر وسنستاين «نظرية الوكرز» التي طرحت في عام ٢٠٠٨م في كتاب بعنوان «الوكز: تحسين القرارات المتعلقة بالصحة والثروة والسعادة»، واعتبار الوكرز نهجاً جديداً للسياسات العامة لإعادة توجيه أو تحسين قرارات الأشخاص من خلال تغيير كيفية عرض

الخيارات عليهم من خلال نظام من التشجيعات اللطيفة<sup>(5)</sup>، وقد تبنى العديد من صانعي السياسات نظرية الوكرز في السياسة العامة لتغيير خيارات الأشخاص، وكان كتاب «الوكرز» مصدر إلهام لهم، فبدؤوا بوضع محفّزات عملية صغيرة للتوجيه نحو القرار المُجدي أكثر على المدى الطويل.

### ثانياً: مفهوم الوكرز السلوكي

يشكّل موضوع الوكرز السلوكي أداة رئيسية في تشجيع الأفراد على الخيارات الإيجابية بدلاً من تقييد السلوك غير المرغوب فيه، وفيما يلي نستعرض مفهوم الوكرز السلوكي.

تعريف الوكرز لغة: «وَكَزْهُ وَكُزْ»: دفعه وضربه مثل نكره، والوَكُزُ: الطعن. ووَكَزْهُ أيضًا: تعنه بجمع كفه، وفي التنزيل العزيز: «فَوَكَزْهُ مُوسَى فَقَضَى عَلَيْهِ»، وقيل: وَكَزْهُ أي ضربه بجمع يده على ذقنه<sup>(6)</sup>.

#### تعريف الوكرز اصطلاحاً:

- عُرِّف الوكرز السلوكي بأنه «جانب من جوانب هندسة الاختيار يُغيّر سلوك الأشخاص بطريقة يمكن التنبؤ بها دون حظر أي خيارات أو تغيير حوافرهم الاقتصادية بشكل كبير»<sup>(7)</sup>.

- وُعِرِّف أيضًا بأنه «عبارة عن تغييرات في بيئه الاختيار من خلال استخدام التحizيات المعرفية والاختلالات، التي تقوم بتحفيزهم من خلال المؤسسات الحكومية والخاصة، وتوجيههم نحو الخيارات التي تخدم مصالحهم بشكل أفضل»<sup>(8)</sup>.

- كما عُرِّف بأنه: «استدراج خيارات المستهدف وقراراته لتكون في المسار الذي يريد المستهدف»<sup>(9)</sup>.

ويمكّنا القول: إن الوكرز أداة نفسية مصممة لتعزيز التغيير السلوكي من خلال التدخلات السلوكية لتوجيه اختيار الأفراد بمهارة نحو خيارات محددة ومرغوبة.

وعليه؛ فإن الفكرة الأساسية للوكرز السلوكي هي أن التغييرات الصغيرة في بيئتنا يمكن أن يكون لها تأثير كبير على خياراتنا وسلوکنا.

#### خصائص الوكرز<sup>(10)</sup>:

لننظرية الوكرز السلوكي خصائصٌ غيرها من النظريات الاقتصادية، التي يتأنّك من خلالها احتمالية أن يتخد الأفراد في بعض الحالات قرارات خاطئة أو بعيدة عن الصواب فيما يتعلق برفاهم ورؤاهية المجتمع، ولكن هذه القرارات يمكن أن تتغيّر عندما يتوفّر

لهُمُ الْمُعْلَمَاتُ الْكَامِلَةُ فِي مَجَالَاتِ الْحَيَاةِ الْمُخْتَلِفَةِ، فَنَظَرِيَّةُ الْوَكْزُ تُرْجِعُ لَهُمُ الْخِيَارَاتِ تُعَزِّزُ رَفَاهِيَّهُمُ الْخَاصَّةِ، وَتَمْثِيلُ خَصَائِصِ الْوَكْزِ فِيمَا يَلِي:

- ١- تَجْنِبُ نَظَرِيَّةُ الْوَكْزِ التَّرْكِيزَ عَلَى الْإِفْتَرَاضَاتِ الْعَامَةِ الَّتِي تَكُونُ مَدْهُشَةً، وَلَكِنَّهَا خَاطِئَةٌ فِي بَعْضِ الْأَحِيَانِ، فَهِيَ تَهْدِي لِلتَّطْبِيقِ فِي ظَرُوفٍ مُعَيَّنةٍ يَكُونُ فِيهَا الْأَشْخَاصُ عَرَضَةً لِلْخَطَاءِ الإِدْرَاكِيِّ أَوِ الْمَعْرُوفِيِّ، وَغَيْرِ الْقَدْرَةِ عَلَى ضَبْطِ النَّفْسِ فِي اتَّخَادِ الْقَرَاراتِ، وَبِالْتَّالِي هِيَ تَعْمَلُ فِي حَالَةِ النَّقْصِ الْوَاضِعِ فِي الْمُعْلَمَاتِ، وَغَيْرِ تَوَافُرِ الْقَدْرَاتِ الْعَقْلَانِيَّةِ أَوِ الْمَنْطَقِيَّةِ، فَتُسْتَخَدِّمُ «كَادَة إِرْشَادِيَّة» فِي الْحَالَاتِ الَّتِي يَتَّخِذُ فِيهَا النَّاسُ خَيَارَاتٍ غَيْرِ صَابِبَةٍ.
- ٢- تَؤَكِّدُ نَظَرِيَّةُ الْوَكْزِ ضَرُورَةَ دُفُعِ الْأَفْرَادِ إِلَى اتَّخَادِ قَرَاراتٍ تُعَزِّزُ رَفَاهِيَّةَ الْفَئَةِ الْأَضْعَفِ فِي الْمَجَمُوعِ، وَذَلِكَ انْطَلَاقًا مِنْ ارْتِكَازِهَا عَلَى مَفْهُومِ الْأَبُوَيْةِ التَّحْرُرِيَّةِ الَّتِي تَنْصُّ عَلَى اتَّخَادِ إِجْرَاءَتِ لِلتَّأْثِيرِ عَلَى خَيَارَاتِ الْأَفْرَادِ لِجَعْلِهِمْ أَفْسَلَ حَالًا، وَغَيْرِ وجودِ إِكْرَاهِ فِي هَذِهِ الإِجْرَاءَتِ، وَتَتَجَهُ نَظَرِيَّةُ الْوَكْزِ لِتَخْطِي النَّطَاقِ الضَّيقِ لِمَفْهُومِ الْأَبُوَيْةِ التَّحْرُرِيَّةِ وَتَوْجِيهِ الْأَفْرَادِ لِلْقِيَامِ بِالْأَعْمَالِ الْخَيْرِيَّةِ الَّتِي تُحَقِّقُ رَفَاهِيَّةَ الْمَجَمُوعِ.

## المطلب الثاني: الوَكْزُ السُّلُوكِيُّ وَالْأَحْكَامُ الشُّرُعِيَّةُ

بَدَأْ عِلْمُ الْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيِّ يَسْتَحْوِذُ عَلَى تَفْكِيرِ الْمَجَمُوعَاتِ، فَهُنَّاكَ الْكَثِيرُ مِنَ الْكِتَابِ الْاِقْتَصَادِيَّةِ الَّتِي تَطَرَّقَتْ لَهُ وَأَشَارَتْ إِلَيْهِ، فَهُوَ قَائِمٌ عَلَى مِبْدَأِ أَنَّ الْإِنْسَانَ لَا يَتَصَرَّفُ بِعَقْلَانِيَّةٍ وَرُشُدٍ فِي اسْتِهْلاَكِهِ أَوِ اسْتِثْمَارِهِ أَوِ قَرَارِهِ الَّتِي يَتَّخِذُهَا، فَهُوَ يَتَأْثِيرُ بِعِوَالَمِ عَاطِفِيَّةٍ وَاجْتِمَاعِيَّةٍ وَنَفْسِيَّةٍ عِنْدِ اتَّخَادِ أَيِّ قَرَارٍ، وَهُنَّاكَ مَنْ يَسْتَخْدِمُ مَصْطَلِحَ الْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيِّ وَالْوَكْزِ كَأَنَّ لَهُمَا نَفْسَ الْمَعْنَى وَنَفْسَ الْأَثْرِ<sup>(١١)</sup>.

وَإِذَا نَظَرَنَا لِلْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيِّ فَإِنَّا نَجِدُ أَنَّ مَفْهُومَهُ يَخْتَلِفُ عَنْ مَفْهُومِ الْوَكْزِ السُّلُوكِيِّ؛ فَالْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيُّ عُرِفَ بِأَنَّهُ «مُحْصَّلَةُ التَّزاوجِ أَوِ الْمِزْجِ بَيْنِ عِلْمِ النَّفْسِ وَعِلْمِ الْاِقْتَصَادِ الرَّئِيسِ، حِيثُ يَتَمُّ إِدْمَاجُ الْعَوْاَمِلِ وَالْمَحْدُودَاتِ النَّفْسِيَّةِ وَالْعَصْبِيَّةِ فِي صَلَبِ التَّحلِيلِ الْاِقْتَصَادِيِّ لِلْأَفْرَادِ»<sup>(١٢)</sup>، وَعُرِفَ أَيْضًا بِأَنَّهُ «رِبْطُ النَّظَرِيَّةِ الْاِقْتَصَادِيَّةِ بِالْأَسْسِ النَّفْسِيَّةِ لِلْفَرَدِ عِنْ طَرِيقِ إِدْخَالِ تَحْلِيلَاتِ كُلِّ مِنْ عِلْمِ النَّفْسِ وَعِلْمِ الْاجْتَمَاعِ، وَتَأْثِيرِهَا عَلَى صَنْعِ الْقَرَاراتِ لِلْفَرَدِ مَعَ تَفْسِيرِ النَّظَرِيَّةِ الْاِقْتَصَادِيَّةِ مَنْطَقِيًّا بِمَلَاحِظَةِ السُّلُوكِ، وَاسْتِخْدَامِ التَّجْرِيبِ لِتَحلِيلِهِ وَتَوْجِيهِهِ نَحْوَ السُّلُوكِ الْجَيِّدِ»<sup>(١٣)</sup>.

وَنُرِى أَنَّ الْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيُّ هُوَ الْعِلْمُ الَّذِي يَهْدِي إِلَى فَهْمِ سَبَبِ اتَّخَادِنَا لِقَرَاراتِ غَيْرِ عَقْلَانِيَّةٍ، فَالْاِقْتَصَادِ السُّلُوكِيُّ يَقُولُ عَلَى فَهْمِ لِمَا زَيَّدَ النَّاسُ قَرَارًا (أَ) بَدَلًا مِنْ قَرَارِ (بَ)،

فهو يفترض أن قرارات الناس قائمة على إشباع رغبهم الحالية، وتحقيق السعادة الحالية على حساب مصلحتهم في المدى الطويل، فهو يُفسّر هذه القرارات التي هي ضد مصلحة الإنسان، ومدى تأثر السلوك البشري بالعوامل العاطفية والنفسية.

أما الوكرز، فهو أحد أنواع تطبيقات هذا العلم الذي يهدف إلى مساعدتنا في اتخاذ قرارات أفضل بكيفية دفع الإنسان للقرارات، دون أن يتحكم في حرية قراره التي تعتبر حقاً من حقوقه بابتكار طريقة ترغّب الأفراد لاتخاذ قرار معين دون الآخر، وكما ذكرنا فإن الوكرز مفهوم في العلوم السلوكية، وهو تحفيز إيجابيٌ وغير مُباشر كطريق للتأثير على سلوك المجموعات أو الأفراد<sup>(١٤)</sup>.

ومن المتعارف عليه وجود ثلاث أدوات رئيسية للاقتصاد السلوكي للتأثير على سلوك الأفراد، هي: التنظيم والقيود، والحوافز والمعلومات، والتعليم والإقناع، وفي تم إضافة أدلة رابعة لأدوات الاقتصاد السلوكي، هي الوكرز «هندسة الاختيار»، مما يعني التأثير على سلوك الناس من خلال تغيير كيفية عرض الخيارات في المجتمع<sup>(١٥)</sup>، وتعد نظرية الوكرز مفهوماً حديثاً مُستَلِّاً من علم الاقتصاد السلوكي، وعقيدة أساسية لتطبيق علم الاقتصاد السلوكي.

### المطلب الثالث: التحفيز في الاقتصاد الإسلامي

وفي الوقت الذي اعتبر الكثيرون علم الوكرز السلوكي حديث النشأة وُجِدَ في الاقتصاد الإسلامي ما يُسمى بالإرشاد السلوكي، وهو استخدام مبادئ وأحكام الشريعة الإسلامية في توجيه سلوك الأفراد لتحقيق عدة أهداف منها الوقائية والعلاجية والتنموية<sup>(١٦)</sup>، وهنا يتضح أنه بغض النظر عن شيوخ مصطلح نظرية الوكرز السلوكي كمصطلح حديث النشأة، فهو في الواقع ليس أمراً طارئاً على المجتمع الإنساني، فالتحفيزات السلوكية الموجودة في القرآن الكريم والسنة النبوية التي تضبط سلوك الأفراد، وتحفزهم على القيام ببعض السلوكيات المحمودة والابتعاد عن بعض السلوكيات المذمومة تُعتبر سياسات كلية وإجرائية تتعلق بحياة المسلمين كافة.

وهناك من لفت الأنظار إلى أن جوهر البحث في نظرية الوكرز هو مسألة الشرعية في الاقتصاد التقليدي، مما يُثير عدة تساؤلات؛ هل من المقبول توجيه سلوك الناس نحو الاتجاه المطلوب؟ وبشكل أكثر تحديداً من الذي يحدد السلوك «المرغوب فيه»؟ وماذا لو كان لدى الأفراد أفكار أخرى حول الرغبة في اختيارات معينة أكثر من صانعي السياسات أو غيرهم من مُصمّمي الخيارات؟

وهنا يأتي دور التشريع الإسلامي للإجابة على هذه التساؤلات، فالعديد مما دعا إليه الإسلام من توجيه للسلوك البشري من خلال التحفيز على القيام ببعض السلوكات المحمودة، أو الامتناع عن السلوكات المذمومة هو تماثلٌ شديد مع «الوكرز»، ولكن كان تحت مسمى التحفيز أو الحواجز.

وامتاز الإسلامُ عن الديانات السماوية الأخرى بالشمولية، فقد أرسى قواعد لجوانب الحياة المختلفة، وهناك الكثير من الأدلة التحفيزية في الشريعة الإسلامية التي تبانت في عرضها، باعتبارها أدلة دافعة للأفراد لتوجيه سلوكهم وفق غايات التشريع الإسلامي، للوصول إلى المقصد الذي خلق من أجله الإنسان، كما جعلت من الأدلة التحفيزية لبنة أساس لقيام نظام سلوكيٍ لما بعدها من الثقافات الوضعية، فلا بد من توضيح جوهر المحفّزات في الشريعة الإسلامية التي أشارت إليها بالمعنى دون اللفظ<sup>(١٧)</sup>.

وهنا يظهر التنااغم بين الأحكام الشرعية والتحفيز السلوكي في الاقتصاد الإسلامي، وما يمكن أن تُسهم فيه الأحكام الشرعية التي تعتمد على المبادئ الإسلامية، من توجيه السلوك الاقتصادي نحو القيم الأخلاقية والاجتماعية المرتبطة بالعدالة والتزاهة والتعاون، على سبيل المثال تشجيع التبرّعات والزكاة يعزّز الروح الخيرية والمسؤولية الاجتماعية للأفراد والشركات، مما يؤدي إلى تعزيز التنمية المستدامة والتوازن الاقتصادي، وبهذا يمكن أن تكون الأحكام الشرعية محفّزاً قوياً لتحقيق التنمية الاقتصادية بطريقة متوافقة مع القيم والمبادئ الإسلامية، فهناك العديد من الآيات القرآنية والأحاديث النبوية التي تبرز الأحكام الشرعية في الاقتصاد الإسلامي وتعزّز التحفيز السلوكي.

فمن الآيات التي تُشجّع المسلمين على العدل والتزاهة في التعاملات المالية، قوله تعالى في سورة البقرة: ﴿وَلَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بِيَسْتَهْنَمْ بِالْبُطْرِ وَثُدُلُوا بِهَا إِلَى الْحُكَمِ لِتَأْكُلُوا فَرِيقًا مِنْ أَمْوَالِ النَّاسِ بِالْإِثْمِ وَأَنْتُمْ تَعْلَمُونَ﴾ [البقرة: ١٨٨].

وفي السنة النبوية؛ نجد العديد من الأحاديث التي تُشجّع على العدل والتزاهة في التجارة والمعاملات المالية، مثل قول النبي محمد ﷺ: «البيعان بالخيار ما لم يتفرققا، فإن صدقوا وبيننا بورك لهما في بيعهما، وإن كثما وكذباً محققت بركه بيعهما»<sup>(١٨)</sup>.

هذه الآيات القرآنية والأحاديث النبوية تُعزّز مفهوم التحفيز السلوكي من خلال التأكيد على القيم الإسلامية مثل العدل والتزاهة والصدق في التعاملات المالية، وهي قيم تُسهم في بناء مجتمع اقتصاديٍّ مستدام وعادل ومتوازن وفقاً للمبادئ الإسلامية.

كما عُرفت الحوافز بأنها «المؤثرات الخارجية التي تُشبع الإنسان، أو تُحفّزه لأداء أفضل»<sup>(١٩)</sup>، وهناك مَن عرَّفها بأنها «دفع الفرد لاتخاذ سلوك معين أو إيقافه أو تغيير مساره»<sup>(٢٠)</sup>، ويمكننا القول: إن الحوافر عبارة عن مجموعة وسائل معنية تتضمن تبنيهاته، لتحريك دوافع الأفراد للقيام بعمل معين يشبع حاجاتهم وحاجات المجتمع، ويُحقق الرفاهية للمجتمع ككل، والحوافز في الإسلام تُخاطب الجانب الأخلاقي للتأثير على الجانب المادي، وتوجيه الأفراد وإرشادهم للوجهة الصحيحة، والمنهج الإسلامي أولى أهمية كبيرةً لموضوع الحوافز في منظومته التشريعية، وله فضل السبق في مجال التحفيز وتوجيه سلوك المسلمين للقيام بالسلوكيات المحمودة، فلا يستند على فرضيات وضعها الإنسان، بل يستند إلى قاعدة إيمانية ربانية مستمدّة من المصادرين الرئيسيين للتشريع الإسلامي، ظهر ذلك جلياً في كثيرٍ من الآيات القرآنية، وفي توجيهات الرسول ﷺ المتنوّعة، ويعتبر التحفيزُ المُحرّك الأساسي لفعاليات النشاط الاقتصادي الإسلامي، فهو مضبوط بالضوابط الشرعية التي تحكم جميع النشاطات الاقتصادية.



## المبحث الثاني

### أثر الوَكْر السلوكي للأضحية في الآيات والأحاديث على سلوك الأفراد

في بداية هذا المبحث ستتطرق بإيجازٍ لتعريف الأضحية ومشروعيتها، فالأشحة شعيرة من شعائر الإسلام التي تتضمن معاني التضحية في سبيل الله، وتعزيز قيم التكافل.

#### تعريف الأضحية:

لغةً: «اسم لما يُضحي به، أو لما يذبح أيام عيد الأضحى، أي الشاة التي يُضحي بها، وبها سُمي يوم الأضحى، أي اليوم الذي يُضحي الناس فيه»<sup>(٢١)</sup>.

اصطلاحاً: عَرَفَها الزرقاني في كتابه «شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك» بأنها: «اسم لما يذبح من النعم تقرّباً إلى الله تعالى في يوم العيد وتاليه»<sup>(٢٢)</sup>، وعرفها أيضاً الدكتور مصطفى البغا في كتابه «التذهيب في أدلة متن الغاية والتقريب»: «هي الشاة التي تُذبح يوم العيد تقرّباً إلى الله تعالى»<sup>(٢٣)</sup>.

ويتبّع أن التعريفات السابقة اتفقت على أن الأضحية ما يذبحه المسلم من الحيوانات في أيام عيد الأضحى تقرّباً لله تعالى، وهي عبادة مشروعة في الكتاب والسنة.

أما مشروعية الأضحية، فقد شرعت الأضحية في السنة الثانية من الهجرة، وثبتت مشروعيتها بالقرآن الكريم، وفي السنة النبوية الشريفة، قال تعالى: ﴿فَصَلِّ لِرَبِّكَ وَآخْرُ﴾ [الكوثر: ٢] وقال تعالى: ﴿وَالْبُدُنَ جَعَلْنَاهَا لَكُمْ مِنْ شَعَّابِرِ اللَّهِ﴾ [الحج: ٣٦]، وفي السنة النبوية قوله ﷺ: «مَنْ كَانَ لَهُ ذِبْحٌ يَذْبَحْهُ، فَإِذَا أَهْلَ حَلَالٌ ذِي الْحِجَّةِ، فَلَا يَأْخُذُنَّ مِنْ شَعْرَهُ، وَلَا مِنْ أَظْفَارِهِ شَيْئاً حَتَّى يُضْحِي﴾<sup>(٢٤)</sup>، وقد «أجمع المسلمون على مشروعية الأضحية». مسألة: قال: والأضحية سُنة لا يُستحب تركها لمن يقدر عليها، أكثر أهل العلم يرون الأضحية سُنة مؤكدة غير واجبة»<sup>(٢٥)</sup>.

والأشحة من شعائر الله التي أمر بتعظيمها، كما أن فيها تأسياً بسُنة المصطفى ﷺ الذي واظب على فعلها ولم يتركها، وستستعرض فيما يلي الآيات والأحاديث التي يمكن الوقوف على بعض ألفاظها، ومدلولاتها التي يمكن استخدامها في تحفيز المسلمين على القيام بشعيرة الأضحية.

## المطلب الأول: الوَكْر السلوكي للأضحية في الآيات

١- قال الله تعالى: ﴿قُلْ إِنَّ صَلَاتِي وَسُكُونِي وَحْيَانِي وَمَمَاتِي لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ﴾ [الأనعام: ١٦٢].

**تفسير الآية:**

جاء في تفسير «جامع البيان في تأویل القرآن»: ﴿إِنَّ صَلَاتِي وَسُكُونِي﴾ يقول: وذبحي الله رب العالمين: أن ذلك كله له خالصا دون ما أشركت به أيها المشركون من الأوثان ﴿لَا شَرِيكَ لَهُ﴾ في شيء من ذلك من خلقه، ولا لشيء منهم فيه نصيب، لأنه لا ينبغي أن يكون ذلك إلا له خالصا﴾.<sup>(٢٦)</sup>

وفي هذا تحفيز سلوكي؛ فقد قرنت الآية الكريمة الصلاة بنسك الذبح، فقد تم ذكر عبادتين عظيمتين في الآية، هما: الصلاة عبادة بدنية، والنسك «الذبح» عبادة مالية، وهي من العبادات التي ذُكرت في مواضع عديدة لبيان أهميتها، وما تتضمنه من منافع للفرد المسلم.

٢- قال الله تعالى: ﴿لَيَشْهَدُوا مَنَافِعَ لَهُمْ وَيَدْكُرُوا أَسْمَ اللَّهِ فِي أَيَّامٍ مَعْلُومَاتٍ عَلَى مَا رَزَقَهُمْ مِنْ بَهِيمَةِ الْأَنْعَمِ فَكُلُّوْ مِنْهَا وَأَطْعِمُوْ الْبَائِسَ الْفَقِيرَ﴾ [الحج: ٢٨].

**تفسير الآية:**

قال ابن كثير رحمه الله في تفسير آيات سورة الحج: ﴿لَيَشْهَدُوا مَنَافِعَ لَهُمْ﴾ أي: منافع الدنيا والآخرة، أما منافع الآخرة فرضوان الله، وأما منافع الدنيا فما يصيبون من منافع البدن والربح والتجارات، وقوله: ﴿فَكُلُّوْ مِنْهَا وَأَطْعِمُوْ الْبَائِسَ الْفَقِيرَ﴾، استدل بهذه الآية من ذهب إلى وجوب الأكل من الأضاحي، والذي عليه الأكثرون أنه من باب الرخصة أو الاستحباب، كما ثبت أن رسول الله ﷺ لما نحر هديه أمر من كل بدنية ببعضه فتطبخ، فأكل من لحمها، وحسا من مرقها<sup>(٢٧)</sup>.

فما ورد من تحفيز سلوكي في الآية جاء بلفظ «المنافع»، أي التأكيد على المنافع التي تتحقق من الأضحية، منفعة في الآخرة هي رضوان الله، والأجر الذي سيحصل عليه الفرد عندما يمثل لأوامر الله تعالى، كما تشمل الأمور الدنيوية التي تنفع المسلمين أفراداً وجماعات، وسواء من الربح المتحقق من التجارة في بدن الأضحية، أو الأكل من الأضحية، وإطعام الغير منها.

٣- ﴿وَلِكُلِّ أُمَّةٍ جَعَلْنَا مَنْسَكًا لِيَذْكُرُوا أَسْمَ اللَّهِ عَلَىٰ مَا رَزَقْنَاهُمْ مِنْ بَهِيمَةِ الْأَنْعَمِ فَإِلَهُكُمْ إِلَهٌ وَاحِدٌ فَلَهُ أَسْلِمُوا وَبَشِّرُ الْمُحْتَيْنَ﴾ [الحج: ٣٤].

تفسير الآية عند ابن كثير (٢٨): «﴿وَلِكُلِّ أُمَّةٍ جَعَلْنَا مَنْسَكًا﴾ أي أن إراقة الدماء على اسم الله مشروع في جميع الملل، أي أنه لم يفرض على المسلمين فقط، ففي جميع الديانات كانت تقدم الأضاحي تقرباً لله ليل طاعته وغفرانه، قوله: ﴿لِيَذْكُرُوا أَسْمَ اللَّهِ عَلَىٰ مَا رَزَقْنَاهُمْ مِنْ بَهِيمَةِ الْأَنْعَمِ﴾ كما ثبت في الصحيحين عن أنس، قال: أتى رسول الله ﷺ بكبشين أملحين أقرنين، فسمى وكبر، ووضع رجله على صفاحهما، تأكيد على أن هناك شرطًا للذبح الأضحية لا بد من الالتزام بها لتنبيه» (٤٩).

ففي الآية جاء لفظ «الأمة» ليشعر المسلم بانتتمائه لأمة الإسلام، وهذا تحفيز للسلوك وتعزيز لهذا الانتماء في نفسه، وينبذ كل الانتماءات الأخرى المتمثلة في العصبية والعرقية، فيشعر بال المسلمين على اختلاف أجناسهم وأعراقهم وقومياتهم، ويحمل على عاته مسؤولية المجتمع والأمة، ويسعى للمصلحة العامة، وليس المصلحة الشخصية فقط.

٤- ﴿وَالْبُدْنَ جَعَلْنَاهَا لَكُمْ مِنْ شَعَبِرِ اللَّهِ لَكُمْ فِيهَا خَيْرٌ فَادْكُرُوا أَسْمَ اللَّهِ عَلَيْهَا صَوَافٌَّ فَإِذَا وَجَبَتْ جُنُوبُهَا فَكُلُوا مِنْهَا وَأَطْعُمُوا الْقَانِعَ وَالْمُعْتَرَّ كَذَلِكَ سَخَرْنَاهَا لَكُمْ لَعَلَّكُمْ تَشْكُرُونَ﴾ [الحج: ٣٦].

تفسير الآية عند ابن كثير: «أي أن تكون خالصة لله عز وجل ليس فيها شرك كشرك الجاهلية لأصنامهم، التأكيد على أن الأضحية من شعائر الله وفيها منفعة وخير لمن قام بها، قوله: ﴿فَكُلُوا مِنْهَا وَأَطْعُمُوا الْقَانِعَ وَالْمُعْتَرَّ﴾ قال بعض السلف: قوله: ﴿فَكُلُوا مِنْهَا﴾ أمر إباحة، وقال مالك: يُستحب ذلك، وقال غيره: يجب، وهو وجه لبعض الشافعية، واختلف في المراد بالقانع والمعتر، فقال العوفي عن ابن عباس: القانع المستغني بما أعطيته وهو في بيته، والمعتر: الذي يتعرض لك ويلم بك أن تعطيه من اللحم، ولا يسأل» (٣٠).

قوله تعالى: ﴿لَكُمْ فِيهَا خَيْرٌ﴾ تأكيد على أن الأضحية توسيعة على النفس والأهل والمساكين، وصلة للرحم، وتودد للجار، وصدقة للفقير، وفيها يشعر المضحى بفرح عظيم وينال أجراً كبيراً، والناس الذين ينتفعون بهذه الأضحية يفرحون بتنعمهم بتلك الطيبات التي ساقها الله إليهم على أيدي إخوانهم من المسلمين.

٥- ﴿أَن يَنَالَ اللَّهُ لُحُومُهَا وَلَا دِمَاؤُهَا وَلَا كِنْ يَنَالُهُ الْشَّفَوِي مِنْكُمْ كَذَلِكَ سَخَرَهَا لَكُمْ لِتُكَبِّرُوا أَلَّهُ عَلَىٰ مَا هَدَنَكُمْ وَبَشِّرُ الْمُحْسِنِينَ﴾ [الحج: ٣٧].

تفسير الآية عند ابن كثير: «إنما شرع لكم نحر هذه الهدايا والضحايا، لتدكروه عند ذبحها، فإنه **الخالقُ الرازق** لا يناله شيءٌ من لحومها ولا دمائها، فإنه تعالى هو الغني عمّا سواه»<sup>(٣١)</sup>.

وقد جاء التحفيز السلوكي في لفظ «القوى»، فالأضحية دليلٌ على صدق إيمان العبد، وسرعة امتحاله لأوامر الله تعالى، وشكّر الله تعالى على نعمتِي المال والحياة.

ويتضح من الآيات أن الأضحية شعيرة عظيمة فيها الكثير من معاني الانقياد والطاعة لنيل رضا الله تعالى، فهي تصل له وحده، وتُذبح تقرباً لطاعته ورضاه خلافاً لما يفعله المشركون من التقرب لأوثانهم بالذبح، كما تقسم هذه الأضحى فيؤكل منها، ويُهدي منها، ويُتصدق منها.

## المطلب الثاني: الوكر السلوكي للأضحية في الأحاديث النبوية

١- عن البراء، وحدثنا عند سارية في المسجد، قال: لو كنت ثم لأخبرتكم بموضعها، قال: خطبنا رسول الله ﷺ، فقال: «إن أول ما نبدأ به في يومنا هذا أن نصلّي، ثم نرجع فنتحرر، فمن فعل ذلك، فقد أصاب سنتنا، ومن ذبح قبل ذلك، فإنما هو لحم قدمه لأهله ليس من النسك في شيء»، قال: وذبح أبو بردة بن نيار، قال: يا رسول الله، ذبحت، وعندك جذعة خير من مسنته، قال: «اجعلها مكانها، ولن تجزي عن أحدٍ بعدك»<sup>(٣٢)</sup>.

٢- عن أنس بن مالكٍ رضي الله عنه، قال: قال رسول الله ﷺ: «من ذبح قبل الصلاة إنما ذبح لنفسه، ومن ذبح بعد الصلاة فقد تم نسكه، وأصاب سنة المسلمين»<sup>(٣٣)</sup>.

وجه الاستدلال في قوله: «وأصاب سنة المسلمين» عندما يشعر الإنسان بقول الرسول ﷺ هذا وهو يُضحي يجد في نفسه عرضاً وفخرًا أن يكون من ضمن الذين أصابوا سنة المسلمين من عهد نبيهم إلى عهده، وهذه منقبة عظيمة، إذ إنك لو أنفقت أضعاف قيمة هذه الأضحية ما صدق عليك هذا الوصف، فتبين بهذا ما للأضحية من شأن عظيم عند الله عز وجل<sup>(٣٤)</sup>.

وهذا إشارة على الحافظ لكل مسلم لديه القدرة على إحياء سنة الأضحية لنيل رضا الله تعالى، والتأكيد أن القيام بهذه الشعيرة يجلب الراحة والفرح.

٣- ومن السنة المطهرة ما رواه أنس، قال: ضحى النبي ﷺ بكبشين أملحين أقرنين ذبحهما بيده، وسمى وكَبَرَ، ووضع رجله على صفا هما<sup>(٣٥)</sup>، «من كان يحسن الذبح فليذبح بنفسه، ولا يُوكل في ذبحها، يدل على أن المضحي عليه أن يختار الأفضل نوعاً،

والأكمـل خلقاً والأحسـن شـيـة»<sup>(٣٦)</sup>.

وجه الاستدلال في الحديث: يدلُّ على استحباب تولِّي الإنسان أُضحيته بنفسه، فهـي من أعظم الـفـرـيـات إـلـى الله تعالى، ولـهـا شـروـطـ وـآـدـابـ بـيـنـهاـ رسـوـلـ اللهـ صـلـيـ اللـهـ عـلـيـهـ وـسـلـيـ عـلـيـهـ أـلـهـ وـلـهـ بـقـولـهـ وـفـعـلـهـ، وـهـيـ مـنـ سـُـنـنـ النـبـيـ صـلـيـ اللـهـ عـلـيـهـ وـسـلـيـ عـلـيـهـ أـلـهـ وـلـهـ المـؤـكـدةـ عـلـىـ مـنـ كـانـ عـنـهـ قـدـرـةـ أوـ سـعـةـ.

٤- أنَّ رسول الله صـلـيـ اللـهـ عـلـيـهـ وـسـلـيـ عـلـيـهـ أـلـهـ وـلـهـ أمر بـكـبـشـ أـقـرـنـ يـطـأـ فـيـ سـوـادـ، وـيـبـرـكـ فـيـ سـوـادـ، وـيـنـظـرـ فـيـ سـوـادـ، فـأـتـيـ بـهـ لـيـضـحـيـ بـهـ، فـقـالـ لـهـ: «يـاـ عـائـشـةـ، هـلـمـيـ الـمـدـيـةـ»، ثـمـ قـالـ: «اـشـحـذـيـهـ بـحـجـرـ»، فـفـعـلـتـ: ثـمـ أـخـذـهـاـ، وـأـخـذـ الـكـبـشـ فـأـضـجـعـهـ، ثـمـ ذـبـحـهـ، ثـمـ قـالـ: «بـاسـمـ اللهـ، اللـهـمـ تـقـبـلـ مـنـ مـحـمـدـ، وـآلـ مـحـمـدـ، وـمـنـ أـمـةـ مـحـمـدـ» ثـمـ ضـحـيـ بـهـ<sup>(٣٧)</sup>.

«الـلـهـمـ تـقـبـلـ مـنـ مـحـمـدـ وـآلـ مـحـمـدـ وـمـنـ أـمـةـ مـحـمـدـ»، وـاـسـتـدـلـ بـهـذـاـ مـنـ جـوـزـ تـضـحـيـةـ الرـجـلـ عـنـ أـهـلـ بـيـتـهـ، وـاـشـتـرـاكـهـمـ مـعـهـ فـيـ الشـوـابـ<sup>(٣٨)</sup>.

وجه الدلالة في هذا الحديث: أن تضحية رسول الله صـلـيـ اللـهـ عـلـيـهـ وـسـلـيـ عـلـيـهـ أـلـهـ وـلـهـ عن أهل بيته وعن أمته تُجزي عن جميع من لم يُضْحِي من أمته دليل على تحفيز السلوك بالرأفة، وإجازة للمُضْحِي أن يُشرك أهل بيته في أُضْحِيَة، وهذا من باب التخفيف مادياً على المُضْحِي، وتشجيعه على القيام بهذه العبادة.

### المطلب الثالث: وحدات الوكز السلوكيه للأضحيه

تأخذ بعض التدخلات المجتمعية شكل الإلزام والمنع «قانون الدولة»، فعلى سبيل المثال: الإلزام يمنع السرقة ومخالفـةـ القـوانـينـ المـرـورـيـةـ، وـتـكـوـنـ هـنـاكـ عـقـوبـةـ لـكـلـ مـنـ يـخـالـفـ القـانـونـ، وـعـلـىـ الجـانـبـ الآـخـرـ هـنـاكـ تـدـخـلاتـ مجـتمـعـيـةـ تـأـخـذـ شـكـلـ الـحـوـافـزـ الـاقـتصـادـيـةـ مـثـلـ فـرـضـ رـسـومـ عـلـىـ مـنـتـجـاتـ التـبـغـ، وـتـقـلـيلـ مـنـ الضـرـائبـ عـلـىـ الـمـنـتـجـاتـ الـوـطـنـيـةـ، وـهـذـاـ مـنـ أـجـلـ تـحـفيـزـ الـأـفـرـادـ عـلـىـ الـقـيـامـ بـعـمـلـ معـيـنـ أـوـ الـابـتـاعـ عـنـ الـقـيـامـ بـهـ، مـاـ يـدـفـعـهـمـ نـحـوـ خـيـارـاتـ مـحـدـدـةـ مـعـ الـحـفـاظـ النـسـبـيـ عـلـىـ الـحـرـيـاتـ، وـهـذـاـ يـحـتـاجـ لـإـنـشـاءـ وـحدـاتـ وـكـزـ سـلـوـكـيـةـ تـعـلـمـ فـيـ إـطـارـ الـحـوـكـمـةـ «ضـمـنـ إـطـارـ مـؤـسـسـاتـ الـدـوـلـةـ» لـتـعـطـيـ كلـ الـمـجـالـاتـ الـحـيـاتـيـةـ، مـهـمـتهاـ الـقـيـامـ بـحـمـلـاتـ توـعـيـةـ توـجـهـ الـأـفـرـادـ لـاـتـخـاذـ قـرـاراتـ مـعـيـنـةـ، وـإـذـاـ اـسـتـطـاعـتـ الـحـكـومـاتـ وـضـعـ الـإـطـارـ الصـحـيـحـ لـسـيـاسـاتـهـ الـاقـتصـادـيـةـ اـسـتـنـادـاـ إـلـىـ أـدـوـاتـ الـوـكـزـ سـلـوـكـيـ، فـيمـكـنـهـاـ حـيـئـذـ تـوـجـيـهـ سـلـوـكـ الـأـفـرـادـ نـحـوـ الـخـيـارـاتـ الـأـفـضـلـ عـلـىـ مـسـتـوـيـ مـخـلـفـ الـقـطـاعـاتـ الـاقـتصـادـيـةـ وـالـبـيـئـيـةـ وـالـاجـتمـاعـيـةـ، وـهـذـاـ مـنـ شـأنـهـ أـنـ يـكـونـ مـجـدـيـاـ، وـيـحـقـقـ التـنـمـيـةـ الـمـنـشـوـدـةـ، باـعـتـارـ وـحدـاتـ الـوـكـزـ سـلـوـكـيـ تـمـثـلـ

تدخلات سهلة ومنخفضة التكلفة، يمكن أن تُغيّر عملية صنع القرار لدى الأفراد دون إرافق مكافأة أو عقوبة.

### وحدة وكر سلوكية مختصة بالأوضحة:

الهدف من إنشاء وحدات الوكر السلوكيّ توقيع الأفراد بأهمية الأوضحة، والالتزام بتطبيق المتطلبات الشرعية، وتنمية الوعي الديني في نفوس الأفراد مما يعيد علاقات التواصل بين أفراد المجتمع، ولا بد من اختيار المؤسسة أو الجهة التي تتلاءم ثقافتها مع ثقافة وحدة الوكر السلوكية للأوضحة، وتكون قادرة على إدارتها وحوكمتها من خلال وجود مختصين يصفون وظيفتها، ويضعون قوائم مرجعية لأعمالهم.

فال المقترن بإنشاء وحدة وكر سلوكية في وزارة الأوقاف، من خلال استحداث لجنة مكونة من عدة تخصصات شرعية ونفسية واقتصادية وإعلامية في مؤسسة الوقف، وتنقسم هذه اللجنة إلى وحدتين:

**أولاً:** وحدة مختصة ببيان الأحكام الشرعية المتعلقة بالأوضحة من القرآن والسنة النبوية، والإشارة إلى المحفزات السلوكية الواردة في الأدلة الشرعية، وكيفية استخدامها للتأثير على الجانب النفسي للأفراد من خلال الاهتمام بالجانب التوعوي، وتتلخص مهمتها في قيامها بعمل برامج تلفزيونية تحفز على الأوضحة، وتبين أهميتها للمسلمين، كما يرتكز عملها على المنصات الإلكترونية، وأهمها social media التي تستحوذ على أغلب وقت المجتمع، فتهتم بنشر الإعلانات عن مفهوم الأوضحة وشروطها وأحكامها وأسعارها، وأماكن تواجدها في كل منطقة، وأهميتها الدينية تتضمن آيات وأحاديث تؤكد الالتزام بتطبيق المتطلبات الشرعية للأوضاحي، وتوجيههم إلى اتخاذ الإجراءات المطلوبة في موسم الأضحى، وتجيب على كل الأسئلة المتعلقة بالأوضحة، كما تعمل على إرسال رسائل على البريد الإلكتروني للأفراد، وعلى الأجهزة المحمولة، والإعلانات في الأماكن العامة.

**ثانياً:** وحدة مختصة بتقديم المساعدات للمُضيّعين، كقيامها بمهمة شراء الأضاحي لمن يرغب بذلك من المُضيّعين، وذبح الأضاحي لمن أراد ذلك، والمساعدة في توزيعها من خلال برنامج تعد فيه أسماء المحتاجين في كل منطقة، وهدف هذه الوحدة أن يشعر المسلم بإيجابية سلوكه تجاه المحتاجين.

## الخاتمة

تُظهر هذه الدراسة أنه يمكن التأثير على سلوك الأفراد وقرارتهم من خلال دراسة البُعد السلوكي للأفراد عند تحديد اختياراتهم، ومن ثم التدخل غير المباشر لتوجيه وتحفيز سلوكهم في اتجاهات معينة، أظهرت نتائج الدراسة أن:

- ١- الوكز أحد فروع علم الاقتصاد السلوكي الذي يساهم في تغيير وتحسين سلوك الأفراد في اتخاذ قرارات أفضل، دون أن يتحكم في حرية قراره التي تعتبر حفاظاً على حقوقه.
- ٢- أحد المبادئ الإسلامية مبدأ الإرشاد السلوكي الذي يعتمد على أحكام الشريعة الإسلامية في توجيه سلوك الأفراد من خلال التحفيزات السلوكية الموجودة في القرآن والسنة النبوية التي تضبط سلوك الأفراد، وتحفزهم على القيام ببعض السلوكيات المحمودة، والابتعاد عن بعض السلوكيات المذمومة التي تعتبر سياسات كلية وإجرائية تتعلق بحياة المسلمين كافة.
- ٣- الآيات والأحاديث الخاصة بالأضحية وضحت أنها شعيرة عظيمة، فيها الكثير من معاني الطاعة لنيل رضا الله تعالى، وتتضمن تحفيزات لكل مسلم لديه القدرة على إحياء سنة الأضحية للقيام بهذه الشعيرة.
- ٤- الهدف من إنشاء وحدات الوكز السلوكي للأضحية هو توعية الأفراد بأهمية الأضحية، والالتزام بتطبيق المتطلبات الشرعية، وتنمية الوعي الديني في نفوس الأفراد لإعادة علاقات التواصل بين أفراد المجتمع.

## التوصيات

- ١- نشر الوعي بأهمية نظرية الوكز السلوكي في مختلف مجالات الحياة، ودورها في إحداث تغييرات في قرارات الأفراد، ولا بد من حث المؤسسات على الاستفادة من نظرية الوكز من خلال تدريب الموظفين، وتوعيتهم بأهمية نظرية الوكز كأداة للتأثير في القرارات من أجل الصالح العام.
- ٢- ضرورة تفعيل النموذج المقترن المقترن في الدراسة لتأكيد أهمية الأضحية عند المسلمين، وتوعيتهم وتوجيههم حسب الأحكام الإسلامية الخاصة بالأضحية.

## المراجع

### المراجع العربية

- ابن قدامة المقدسي، المغني، القاهرة، مكتبة القاهرة، ١٩٦٨ م، (د.ط).
- ابن كثير (ت ٧٧٤=١٣٧٢ م)، تفسير القرآن العظيم، الرياض، دار الفيحاء للنشر والتوزيع، ط ٢٠٩٨ م.
- ابن منظور، محمد بن مكرم، لسان العرب، حقيقه: عبد الله علي الكبير وآخرون، القاهرة، دار المعارف، ٢٠١٩ م.
- الأفندى، محمد أحمد، مقولات الاقتصاد السلوكي وعلاقتها بالاقتصاد التقليدي مع الإشارة إلى الاقتصاد الإسلامي، مجلة الدراسات الاجتماعية، مجلد ٢٥، عدد ٣، ٢٠١٩ م.
- البخاري، صحيح البخاري، دمشق، دار ابن كثير، ط ١، ٢٠٠٢ م.
- البغاء، مصطفى، التذهيب في أدلة متن الغایة والتقریب، دمشق، دار الإمام البخاري، ١٩٧٨ م، ط ١.
- الزرقاني، محمد، شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك، حقيقه: محمد عبد الباقي، القاهرة، دار الحديث، ٢٠١٥ م.
- السبهانى، عبد الجبار، حوكمة الوکز السلوکي، الصفحة الرسمية للدكتور عبد الجبار السبهانى، تاريخ الاسترجاع .<https://al-sabhan.com/index.php/articles/item/85-behavioural-nudge>
- الشافعى، محمد الأمين، شرح صحيح مسلم، السعودية، دار المنهاج، ط ١، ٢٠٠٩ م.
- الطبرى، أبو جعفر، محمد (ت ٣١٠=٩٢٣ هـ)، تفسير الطبرى جامع البيان فى تأویل القرآن، الجيزة، دار هجر، ط ١، ٢٠١٠ م.
- عامودي، فاطمة، عقلة، محمد، دور الإسلام في إثراء المحفزات الإدارية، دراسة تأصيلية تحليلية، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون، مجلد ٤، عدد ٢٢، ٢٠١٩ م.
- عبد الرحيم، محمد عبد الرحيم، استخدام نظرية الوکز في تحسين كفاءة القرارات في المنظمات العامة، رؤية تحليلية، المجلة العربية للإدارة، مجلد ٤٣، عدد ١١، ٢٠٢٢ م.
- العشيمين، محمد بن صالح، شرح صحيح البخاري، القاهرة، المكتبة الإسلامية، ط ١، ٢٠٠٨ م.
- علاقي، مدنى عبد القادر، الإداره: دراسة تحليلية للوظائف والقرارات الإدارية، جدة، تهامة للنشر والتوزيع، ١٩٨١ م.
- القریوطي، محمد قاسم، السلوك التنظيمي، عمان، دار المستقبل، ١٩٩٣ م.
- لاشين، موسى، فتح المنعم شرح صحيح مسلم، القاهرة، دار الشروق، ط ١، ٢٠٠٢ م.

- المالكي، موزة، مهارات تطبيق الإرشاد الديني، الدوحة، المجلس الوطني للثقافة والفنون والتراث، ط١، م٢٠٠٥
- مسلم، صحيح مسلم، القاهرة، دار التأصيل، ط١٤، م٢٠١٤.
- مونيس، نادية، ملياني، زبيدة، مقاربة سلوكية لتفعيل سياسات الصحة العمومية، دراسة مقارنة، المجلة الجزائرية للاقتصاد والإدارة، مجلد١٤، عدد٢٢٠، م٢٠٢٠.
- النجار، أحمد، الممارسات الدولية لوحدات تطبيق الاقتصاد السلوكي (الوكز) ومتطلبات نجاحها، الكويت: مركز الكويت للاقتصاد الإسلامي، ٢٠١٩م، تاريخ الاسترجاع ٢٩/٨/٢٣، [www.researchgate.net/publication](http://www.researchgate.net/publication)

### المراجع الإنجليزية References

- Alam, SM Ikhtiar, "Behavioral Economics: Concepts, History, and Evolution", (2022), p6, [www.researchgate.net/publication/359176852](http://www.researchgate.net/publication/359176852).
- Edward Cartwright, Behavioral Economics, Routledge the Taylor & Francis Group, Edition2, (2104), p8.
- Floris Heukelom, "Three explanations for the Kahneman-Tversky Programme of the 1970s", European Journal of the History of Economic Thought, Vol 19, Issue 5,(2012), p809, 810.
- Inoue, Akira, Shimizu, Kazumi,Udagawa, and yoshiki wakamatus, "How Broad is the Scope of Sunstein's and Thaler's Theory?",Australian Journal of Legal Philosophy, no 41,(2016), p2,3,4
- Nicholas C. Barberis, "Thirty Years of Prospect Theory in Economics: A Review and Assessment", Journal of Economic Perspectives, Vol 27, (2013), p178.
- Ribeiro, Francisco, "Behavioral Economics: nudging towards weight loss", [Master Thesis], (Portugal: Portuguese Catholic University, 2018), p26. <http://hdl.handle.net/10400.14/27609>.
- Thaler, richard, sunstein, Cass, nudge, (United States of America: Yale University Press, 2008, p6).
- Thaler, Richard, "from Cashews to Nudges: The Evolution of Behavioral Economics", Economic Review, VOL. 108 NO. 6, (2018), p 1267.

## المواهش

- (١) Floris Heukelom, «Three explanations for the Kahneman-Tversky Programme of the 1970s», European Journal of the History of Economic Thought, Vol 19, Issue 5, 2012, p809, 810.
- (٢) Edward Cartwright, Behavioral Economics, London, Routledge the Taylor & Francis Group, Edition2, 2104, p8.
- (٣) Nicholas C. Barberis, «Thirty Years of Prospect Theory in Economics: A Review and Assessment», Journal of Economic Perspectives, Vol 27, 2013, p178.
- (٤) Thaler, Richard, from Cashews to Nudges: The Evolution of Behavioral Economics, Economic Review, VOL. 108 NO. 6, 2018, p 1267.
- (٥) عبد الرحيم، محمد عبد الرحيم، استخدام نظرية الوركز في تحسين كفاءة القرارات في المنظمات العامة، رؤية تحليلية، المجلة العربية للإدارة، مج ٤٣، ع ٢٠٢٢، م ٢٠٢٢، ص ٢٩.
- (٦) ابن منظور، محمد بن مكرم، لسان العرب، حقيقه: عبد الله علي الكبير وأخرون، القاهرة، دار المعارف، ٢٠١٩م، ج ٦، باب الواو، ص ٤٩٠٦.
- (٧) thaler, richard, sunstein, Cass, nudge, United States of America: Yale University Press, 2008, p6.
- (٨) التجار، أحمد، الممارسات الدولية لوحدات تطبيق الاقتصاد السلوكي (الوركز) ومتطلبات نجاحها، الكويت، مركز الكويت للاقتصاد الإسلامي، ٢٠١٩م، ص ٦، استرجاع بتاريخ ١٥-٧-٢٠٢٣م. [www.researchgate.net/publication](http://www.researchgate.net/publication)
- (٩) السبهاني، عبد الجبار، حوكمة الوركز السلوكي، الصفحة الرسمية للدكتور عبد الجبار السبهاني، استرجاع بتاريخ ٤/٧/٢٠٢٣م، <https://al-sabhan.com/index.php/articles/item/85-behav-.iournal-nudge>
- (١٠) Inoue, Akira, Shimizu, Kazumi, Udagawa, and yoshiki wakamatus,» How Broad is the Scope of Sunstein's and Thaler's Theory?», australian Journal of Legal Philosophy, no41, 2016, p2,3,4.
- (١١) التجار، الممارسات الدولية لوحدات تطبيق الاقتصاد السلوكي (الوركز) ومتطلبات نجاحها، ص ٧.
- (١٢) الأفندى، محمد أحمد، مقولات الاقتصاد السلوكي وعلاقتها بالاقتصاد التقليدي مع الإشارة إلى الاقتصاد الإسلامي، مجلة الدراسات الاجتماعية، مج ٢٥، ع ٣٢، ٢٠١٩م، ص ٩٠.
- (١٣) مونيس، نادية، ملياني، زبيدة، مقاربة سلوكية لتفعيل سياسات الصحة العمومية دراسة مقارنة، المجلة الجزائرية للاقتصاد والإدارة، مجلد ١٤، عد ٢٠٢٠، م ٢٠٢٠، ص ٨١٢.

- (14) Alam, SM Ikhtiar, «Behavioral Economics: Concepts, History, and Evolution», 2022, p6, [www.researchgate.net/publication/359176852](http://www.researchgate.net/publication/359176852).
- (15) Ribeiro, Francisco, «Behavioral Economics: nudging towards weight loss», [Master Thesis], Portugal: Portuguese Catholic University, 2018, p26. <http://hdl.handle.net/10400.14/27609>.
- (١٦) المالكي، موزة، مهارات تطبيق الإرشاد الديني، الدوحة، المجلس الوطني للثقافة والفنون والتراث، ط١، م٢٠٠٥، ص٢٣٧.
- (١٧) عاصمودي، فاطمة، عقلة، محمد، دور الإسلام في إثراء المحفزات الإدارية، دراسة تأصيلية تحليلية، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون، مجلد٤، عدد١، م٢٠١٩، ص١٨٥.
- (١٨) مسلم، صحيح مسلم، كتاب البيوع، باب البيع بال الخيار ما لم ينفرقا، رقم الحديث (١٥٥٦)، ص٢٠٢.
- (١٩) القربيوي، محمد قاسم، السلوك التنظيمي، عمان، دار المستقبل، م١٩٩٣، م، ص٢٠٨.
- (٢٠) علاقي، مدني عبد القادر، الإدارة: دراسة تحليلية للوظائف والقرارات الإدارية، جدة، تهامة للنشر والتوزيع، م١٩٨١، م، ص٣٤٧.
- (٢١) ابن منظور، محمد بن مكرم، لسان العرب، حقيقه: عبد الله علي الكبير وأخرون، القاهرة، دار المعرف، م٢٠١٩، ج٤، باب الضاد، ص٢٥٦٠.
- (٢٢) الزرقاني، محمد، شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك، حقيقه: محمد عبد الباقى، القاهرة، دار الحديث، م٢٠١٥، مجلد٣، ص٩٦.
- (٢٣) البغا، مصطفى، التذهيب في أدلة متن الغاية والتقريب، دمشق، دار الإمام البخاري، م١٩٧٨، ط١، ص٢٤٠.
- (٢٤) مسلم، صحيح مسلم، كتاب البيوع، باب نهي من دخل عليه عشر ذي الحجة وهو مرید التضحيه أن يأخذ من شعره أو أظفاره شيئاً، رقم الحديث (٢٠٣٣)، ص٣١٢.
- (٢٥) ابن قدامة المقدسي، موفق الدين، المغني، القاهرة، مكتبة القاهرة، م١٩٦٨، م، (د.ط)، مجلد٩، ص٤٣٥.
- (٢٦) الطبرى، أبو جعفر محمد (ت ٩٢٣هـ=٣١٠م)، تفسير الطبرى=جامع البيان في تأويل القرآن، الجيزية، دار هجر، ط١، م٢٠١٠، ج١٠، ص٤٦.
- (٢٧) ابن كثیر (ت ١٣٧٢هـ=٧٧٤م)، تفسير القرآن العظيم، الرياض، دار الفتحاء للنشر والتوزيع، م١٩٩٨، ط٢، ج٣، ص٢٩١.
- (٢٨) ابن كثیر، تفسير القرآن العظيم، ج٣، ص٢٩٧.
- (٢٩) المصدر السابق، ج٣، ص٢٩٧.
- (٣٠) المصدر السابق، ج٣، ص٢٩٦.
- (٣١) المصدر السابق، ج٣، ص٣٠١.
- (٣٢) البخاري، صحيح البخاري، كتاب الأضحية، باب سنة الأضحية، رقم الحديث (٥٥٤٥).

- (٣٣) المصدر السابق، رقم الحديث (٥٥٤٦).
- (٣٤) العثيمين، محمد بن صالح، شرح صحيح البخاري، القاهرة، المكتبة الإسلامية، ط١، م٢٠٠٨، ج٧، ص٢١٣.
- (٣٥) مسلم، صحيح مسلم، كتاب الأضاحي، باب الصحبة بكبشين أقرنين أملحين، والذبح باليد والتسمية والتكبير، رقم الحديث (٢٠٢٠).
- (٣٦) الشافعي، محمد الأمين، شرح صحيح مسلم، السعودية، دار المنهاج، ط١، م٢٠٠٩، ج٢٠، ص٤٢٠.
- (٣٧) مسلم، صحيح مسلم، كتاب الأضاحي، باب ذبح النبي الصحبة عنه وعن آله وعن أمته، رقم الحديث (٢٠٢١).
- (٣٨) لاشين، موسى، فتح المنعم شرح صحيح مسلم، القاهرة، دار الشروق، ط١، م٢٠٠٢، ج٨، ص٨٥.

